

Praktikum Sales-Team, Modern & Contemporary Art, Köln (3 Monate)

ABOUT SOTHEBY'S

Established in 1744, Sotheby's is the world's premier destination for art and luxury. Sotheby's promotes access to and ownership of exceptional art and luxury objects through auctions and buy-now channels including private sales, e-commerce and retail. Our trusted global marketplace is supported by an industry-leading technology platform and a network of specialists spanning 40 countries and 70 categories which include Contemporary Art, Modern and Impressionist Art, Old Masters, Chinese Works of Art, Jewelry, Watches, Wine and Spirits, and Design, as well as collectible cars and real estate. Sotheby's believes in the transformative power of art and culture and is committed to making our industries more inclusive, sustainable and collaborative.

Deine Rolle:

Als Praktikant*in im Verkaufsteam in der Abteilung für Modern & Contemporary Art unterstützt du uns dabei, unseren Kunden erstklassige Beratung und maßgeschneiderte Lösungen zu bieten. Du wirst aktiv in den Vorbereitungs- und Verkaufsprozess der Auktion eingebunden und erhältst wertvolle Einblicke in die Welt des Kunsthandels. Das Praktikum ist vergütet, beginnt am 1.10. und endet am 31.12.2025 (das Büro ist über Weihnachten und Silvester geschlossen).

Deine Aufgaben

- **Katalogisierung:** Detaillierte Erstellung und Pflege von Verkaufsunterlagen und Katalogmaterialien anhand der Werke in der Auktion.
- **Kundenbetreuung:** Unterstützung bei der Beratung und Betreuung unserer internationalen Kunden, sowohl schriftlich, telefonisch als auch persönlich.
- **Verkaufsunterstützung:** Mitwirkung bei der Vorbereitung und Durchführung von Auktionen, einschließlich der Erstellung von Marketing- und Presseunterlagen.
- **Analyse von Markttrends und Identifikation potenzieller Käufer und Verkäufer.**
- **Datenmanagement:** Pflege und Aktualisierung von Kundendatenbanken sowie Unterstützung bei der Erstellung von Verkaufsberichten.
- **Eventorganisation:** Mitwirkung bei der Planung und Durchführung von Veranstaltungen und Ausstellungen.

Deine Kompetenzen

- **Enthusiasmus, Proaktivität, Flexibilität**
- **Kommunikationsfähigkeit:** Ausgezeichnete mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch.
- **Teamarbeit:** Hohe Teamfähigkeit und die Bereitschaft, in einem internationalen Umfeld zu arbeiten.
- **IT-Kenntnisse:** Sicherer Umgang mit MS Office; Kenntnisse in CRM-Systemen sind von Vorteil.
- **Bereitschaft, auch außerhalb der regulären Arbeitszeiten zu arbeiten, wenn dies für Veranstaltungen oder Auktionen erforderlich ist.**
- **Führerschein Klasse B von Vorteil**

Wir bieten dir:

- Tiefe Einblicke in die Welt der internationalen Auktionen moderner und zeitgenössischer Kunst.
- Die Möglichkeit, praktische Erfahrungen in einem renommierten Unternehmen zu sammeln.
- Ein dynamisches und internationales Arbeitsumfeld.
- Die Chance, ein Netzwerk in der Kunst- und Luxusbranche aufzubauen.

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns bis zum 15.8.2025 auf deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Lebenslauf und kurzem Anschreiben an: info.germany@sothebys.com

The Company is an equal opportunity employer and considers all applicants for employment without regard to race (including, without limitation, traits historically associated with race, such as natural hair, hair texture, and protective and treated or untreated hairstyles), color, creed, religion, sex, sexual orientation, marital or civil partnership/union status, national origin, age, disability, pregnancy, genetic predisposition, genetic information, reproductive health decision, sexual orientation, gender identity or expression, alienage or citizenship status, domestic violence victim status, military or veteran status, or any other characteristic protected by federal, state/province or local law. The Company complies with applicable state and local laws prohibiting discrimination in employment in every jurisdiction in which it operates.