

N
E
U
G
E
R
R
I
E
M
S
C
H
N
E
I
D
E
R
B
E
R
L
I
N

L
I
N
I
E
N
S
T
R
A
S
S
E
1
5
5
1
0
1
1
5
B
E
R
L
I
N

T +49 30 28877277
E MAIL@NEUGERRIEMSCHNEIDER.COM

leitung des sales teams (m/w/d)

unbefristet und vollzeit
zum nächstmöglichen zeitpunkt

T

E

neugerriemschneider ist eine Galerie für zeitgenössische Kunst mit Sitz in Berlin. Seit der Gründung 1994 zeigen wir ein beständiges und wachsendes Programm von Künstlerinnen und Künstlern, die heute auf global höchstem Niveau agieren. Mit zwei Galeriestandorten und der Expertise eines erfahrenen Teams widmen wir uns der langfristigen Förderung künstlerischer Positionen, die wir im institutionellen Kontext begleiten und weltweit auf den führenden Kunstmessen präsentieren.

ihr aufgabenbereich

Sie begeistern Ihr Team für die nachhaltige Vermittlung etablierter künstlerischer Positionen an internationale Sammlungen und Institutionen. In enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung setzen Sie die Sales-Strategie um und entwickeln diese zukunftsorientiert weiter. Mit Weitblick und Engagement erschließen Sie in stetig wachsenden Netzwerken neue Möglichkeiten zur idealen Platzierung unserer Künstlerinnen und Künstler.

- Sie führen ein internationales Sales-Team, richten dieses in jeweiligen Marktregionen strategisch aus und sichern die Umsetzung unserer gemeinsamen Ziele
- Sie coachen Ihre Mitarbeitenden individuell und formen das neu aufgestellte Sales-Team zu einer starken, kooperativen Einheit
- Sie ergreifen Initiativen zur Weiterentwicklung des Sales-Bereichs und stimmen sich hierzu eng mit der Geschäftsführung ab
- Sie verantworten die operative Führung – von der Ressourcen- und Einsatzplanung über das Recruiting und die Budgetsteuerung bis hin zur Optimierung administrativer Vorgänge und Manuals
- Sie werten Messen, Kampagnen sowie Marktanalysen präzise aus und leiten daraus fundierte strategische Erkenntnisse und Maßnahmen ab
- Sie begleiten maßgeblich die verantwortungsvolle Platzierung der Werke unserer Künstlerinnen und Künstler in weltweit führenden Sammlungen und Institutionen
- Sie repräsentieren die Galerie auf renommierten Kunstmessen sowie bei internen und externen Ausstellungen im In- und Ausland
- Sie pflegen und erweitern proaktiv unser erstklassiges Netzwerk im internationalen Kunstmarkt
- Sie kooperieren vertrauensvoll mit anderen Teamleads, um Synergien zu nutzen, Konflikte konstruktiv zu lösen und innovative Ansätze abteilungsübergreifend zu etablieren

ihr profil

- Sie verfügen über langjährige Erfahrung in einer internationalen Galerie – insbesondere in der erfolgreichen Vermittlung von Kunstwerken, der Führung von Sales-Teams und der strategischen Ausrichtung von Vertriebsaktivitäten
- Mit präziser analytischer Schärfe, exzellenter Kunstexpertise, hohem Einfühlungsvermögen und ausgeprägter Kommunikationsstärke unterstützen Sie Ihr Team und platzieren Kunstwerke vertrauensvoll auf höchstem Niveau
- Sie besitzen fundierte Kenntnisse der Kunstgeschichte und identifizieren sich vollumfänglich mit der künstlerischen Ausrichtung von neugerriemschneider
- Sie haben Ihren Lebensmittelpunkt in Berlin oder sind bereit, für diese präsenzorientierte Position in die Stadt zu ziehen, und bringen Flexibilität für internationale Reisen mit
- Sie schätzen das kollegiale und vertrauensvolle Arbeiten in einem hochprofessionellen Team
- Profunde IT-Kenntnisse sowie der souveräne Umgang mit gängigen Mac-Anwendungen und branchenspezifischen Datenbanken (Artlogic) sind für Sie selbstverständlich
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab; weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil

wir bieten

Sie erwartet ein vielseitiges, herausforderndes Arbeitsumfeld in einem internationalen Team, in dem Qualität, Vertrauen und Zusammenarbeit im Mittelpunkt stehen:

- Unsere Kultur und unser Arbeitsumfeld sind geprägt von Struktur, Verlässlichkeit und Verantwortungsbewusstsein. Wir pflegen ein respektvolles, kollegiales Miteinander, in dem Menschen unterschiedlichster Hintergründe konzentriert und mit Blick fürs Detail zusammenarbeiten
- Wir verbinden kunsthistorische Tradition mit modernen Arbeitsweisen. Als sich weiterentwickelnde Organisation verbinden wir Bewährtes mit stetiger Offenheit für neue Perspektiven
- Für unsere weltweiten Aktivitäten haben Sie mit wachsendem Vertrauen die Möglichkeit, die Sales-Aktivitäten der Galerie für die Zukunft mitzuprägen
- Wir schätzen die persönliche Zusammenarbeit vor Ort mit unserem gemeinsamen, kostenfreien Lunch und wir unterstützen die Nutzung des öffentlichen Verkehrs mit dem Jobticket
- Wir streben eine vertrauensvolle, langfristige Zusammenarbeit an, in der wir gerne auch Ihre persönliche Weiterentwicklung und ihre Rolle in regelmäßigen Gesprächen voranbringen

kontakt

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Torsten Klünder (torsten@neugerriemschneider.com; +49 173 3482614). Der Umgang mit Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich vertraulich.