

N  
E  
U  
G  
E  
R  
I  
E  
M  
S  
C  
H  
N  
E  
I  
D  
E  
R  
B  
E  
R  
L  
I  
N

L  
I  
N  
I  
E  
N  
S  
T  
R  
A  
S  
S  
E  
1  
5  
5  
1  
0  
1  
1  
5  
B  
E  
R  
L  
I  
N

T +49 30 28877277  
E MAIL@NEUGERRIEMSCHEIDER.COM

sales manager\*in (m/w/d)  
mit schwerpunkt in der region  
central europe

in festanstellung und vollzeit  
zum nächstmöglichen zeitpunkt

T

E

neugerriemschneider ist eine Galerie für zeitgenössische Kunst mit Sitz in Berlin. Seit der Gründung 1994 zeigen wir ein beständiges und wachsendes Programm von Künstlerinnen und Künstlern, die heute auf global höchstem Niveau agieren. Mit zwei Galeriestandorten und der Expertise eines erfahrenen Teams widmen wir uns der langfristigen Förderung künstlerischer Positionen, die wir im institutionellen Kontext begleiten und weltweit auf den führenden Kunstmessen präsentieren.

## ihr aufgabenbereich

Sie begeistern sich für die nachhaltige Vermittlung etablierter künstlerischer Positionen an internationale Sammler\*innen und Institutionen. Sie unterstützen die Galeristen bei der Umsetzung der Sales Strategie in enger Zusammenarbeit mit erfahrenen Kolleginnen und Kollegen in der Artist Liaison und weiteren Teams. Sie suchen in wachsenden Beziehungen und Netzwerken nach Möglichkeiten der Platzierung für unsere Künstlerinnen und Künstler und realisieren die Pläne erfolgreich.

Ihre Tätigkeit umfasst vorrangig die folgenden Aufgaben:

- Sie arbeiten an der verantwortlichen Platzierung der Werke unserer Künstlerinnen und Künstler in führenden und angesehenen Sammlungen und Institutionen mit regionalen Schwerpunkten
- Sie vertreten die Galerie auf den renommierten Kunstmessen, bei internen und externen Ausstellungen, national und international
- Die proaktive Erweiterung und Pflege von Kontakten im Kunstmarkt sind für Sie selbstverständlich
- Sie bearbeiten Anfragen von Institutionen, Sammler\*innen und Interessent\*innen, erstellen Angebote und machen erfolgreiche Abschlüsse
- Die administrative und organisatorische Abwicklung der Verkaufsprozesse zusammen mit anderen Teams gehört ebenfalls zu Ihren Aufgaben

## ihr profil

Die folgenden Qualifikationen zeichnen Sie aus:

- Sie verfügen über erste Erfahrung in einer internationalen Galerie in der Vermittlung von Kunstwerken vor allem in Ihrer Region
- Mit Ihrer hohen Motivation, exzellenten Kunstexpertise, Einfühlungsvermögen und kommunikativen Fähigkeiten platzieren Sie Kunstwerke vertrauensvoll und in enger Abstimmung mit den Galeristen
- Sie verfügen über fundierte Kenntnisse der Kunstgeschichte und können sich mit der künstlerischen Ausrichtung von neugerriemschneider identifizieren
- Sie leben in Berlin oder würden in die Stadt ziehen, sind flexibel für häufigeres Reisen
- Sie schätzen die Zusammenarbeit in einem professionellen Team
- Solide IT-Kenntnisse, sicherer Umgang mit gängigen MAC-Anwendungen und Datenbanken (Artlogic) sind für sie selbstverständlich
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab, weitere Sprachkenntnisse – insbesondere deutsch, französisch oder andere Sprachen der Sales Region - wären von Vorteil

## wir bieten

Wir bieten Ihnen ein ebenso vielseitiges wie herausforderndes Arbeitsumfeld in einem internationalen Team und leben eine transparente Kommunikation. Im Kontext unserer weltweiten Aktivitäten und des beständigen Wachstums haben Sie fortlaufend die Möglichkeit, Ihr Knowhow und eigene Ideen einzubringen. Ihre kontinuierliche Weiterentwicklung unterstützen wir aktiv.

## kontakt

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an Torsten Klünder (torsten@neugerriemschneider.com; +49 173 3482614)